

GERD MARINELLI

Persönliche Information

- Familienstand: getrennt lebend - 2 Kinder
- Staatsangehörigkeit: deutsch
- Alter/Geburtsdatum: 39 / 20. August 1970
- Geburtsort: Heilbronn



Aus- und Fortbildung

August 1992 - Juni 1994	Baier & Schneider GmbH & Co. KG, Heilbronn Ausbildung zum Industriekaufmann
März 1995 – Mai 1995	IHK, Heilbronn IHK-Ausbilder (AdA-Schein)
Dezember 2008 – März 2009	Didact GmbH, München Fachkraft für das betr. Rechnungswesen
August 2009 – heute	ILS, Hamburg Fernstudium zum Bilanzbuchhalter (IHK)

Berufserfahrung

Juni 1994 - Mai 1997	Nico Fahrzeugteile GmbH, Bad Rappenau Leiter der Buchhaltung
Juni 1997 - Juli 1998	ce Consumer Electronic AG, München Leiter der Buchhaltung/Gesellschafter
September 1998 - Oktober 1999	Cimatron GmbH, Ismaning Vertriebsbeauftragter CAD/CAM-Systeme
Oktober 1999 - März 2000	ecoConnect IT-Service, München Selbständige Tätigkeit als IT-Dienstleister
April 2000 - August 2004	broadnet mediascape communications AG, München Business Sales Manager
September 2004 – Juni 2007	Arcor AG & Co. KG, München Senior-Vertriebsbeauftragter Mittelstand
Juli 2007 – Oktober 2007	Emailvision GmbH, München Sales-Manager
November 2007 – Oktober 2008	MB CAD-Computer Vertriebs GmbH, Vagen Account-Manager (Bestandskundenvertrieb)
März 2009 – heute	Marinelli Business Services - Buchhaltungsservice selbständige Tätigkeit als Buchhalter

Sprachkenntnisse

Deutsch	Muttersprache
Englisch	fließend
Französisch	nicht mehr ganz fließend

Berufliche Erfahrung

2 Jahre umfassende kaufmännische Berufsausbildung

4 Jahre Finanzen

- Einrichtung und Erstellung von Lohn- und Gehaltsabrechnungen
 - Korrespondenz mit Sozialversicherungsträgern
 - Provisionsabrechnungen
 - Reisekostenabrechnungen
 - Finanzbuchhaltung (Kreditoren, Debitoren und Sachkonten)
 - OP-Buchhaltung inkl. schriftl. und telef. Forderungsmanagement bis zum Mahnbescheid
 - Rechnungsstellung
 - Anlagenbuchhaltung
 - Zahlungsverkehr auch mit Fremdwährungskonten
 - Fremdwährungsabsicherung
 - Verhandlung mit Banken (Darlehen, Investitionen und Anlage)
 - Fuhrparkverwaltung
 - Versicherungsmanagement
 - Controlling
 - Kontenverprobung
 - Kontrolle von Fahrtenbüchern
 - vorbereitende Abschlußarbeiten zum Monats-, Quartals- und Jahresabschluß
 - Erstellung von individuellen BWAs, Cash-Flow-Übersichten und Reportings
 - Einrichtung und Optimierung der Kostenstellenbuchhaltung
 - Budgetverhandlung und Budgetkontrolle (monatlicher Soll-Ist-Vergleich)
 - Risikomanagement gegenüber Kunden
 - Kalkulation von Kundenangeboten und internen Investitionsvorhaben
 - Erstellen von Business-Plänen, Mehrjahres-Planungen und Investitions-Prognosen
 - Optimierung der Soft- und Hardware für einen maximalen Automatisierungsgrad
 - Einrichtung von Schnittstellen zur autom. Übergabe von Ausgangsrechnungen
 - Einrichtung des autom. Bankabgleichs für Kunden-Zahlungseingänge
 - Automatisierung des Mahnwesens
 - Automatisierung des Reportings
 - Automatisierung von Provisions- und Reisekostenabrechnungen
 - Personalverantwortung für bis zu 6 Mitarbeiter
- #### **10 Jahre Vertrieb**
- Präsentationen und Verhandlungen mit allen Hierarchieebenen (von Produktionsmitarbeitern bis zu Vorständen von Großunternehmen)
 - Umsatz- und Margenverantwortung